

Curriculum Vitae

ETAT CIVIL.

- **Nom :** BELABBAS.
- **Prénom :** Hamza.
- **Date de naissance :** 18 Janvier 1990. SETIF.
- **Service militaire :** accompli
- **Situation :** Célibataire.
- **Téléphone :** +213 (0)774 57 95 21.
- **Adresse :** Boîte postal N.326 CDD BBA 34000.
- **Email :** hamzabelabbas34@gmail.com
- **Titulaire du Permis de Conduire**



DIPLOMES

- **2008 :** Baccalauréat de l'Enseignement Secondaire. Série : **génie électrique.**
- **2013 :** Ingénieur d'Etat, de l'Ecole Nationale Supérieure de l'Hydraulique (ENSH).
- **2012 /2013 :** Projet de fin d'études intitulé :
« Etude diagnostique de réseau d'alimentation en eau potable de la ville Ain Taghrout W.BBA».
➤ Mention : **Assez bien.**

STAGES ET TRAVAUX REALISES

- **Mai 2011 :** Stage de topographie (élaboration d'un levé topographique d'un site).
- **Mai 2011 :** Stage d'hydrogéologie (reconnaitances des roches, réalisation des forages,...).
- **Janvier 2012 :** Stage d'hydrologie (jaugeage au moulinet, Délimitation d'un bassin versant).
- **02*21 Jours :** Stage à la Direction de l'Hydraulique de w. bordj Bou Arreridj.

EXPERIENCE PROFESSIONNEL

- Du 10 /12/ 2013 a 30/08/2014 : **Ingénieur dans une entreprise hydraulique E.T.B.T.C.E**
« **BELAROUSSI ALI** »

Je m'occupe pour suivi et réalisé des déferents projets :

- les réseaux d'eau potable,
- les réseaux d'assainissements
- les réservoirs.

- Du 15/09/2014 jusqu'à 15/09/2015 : **Service militaire.**
➤ Tout au long de cette période J'ai été sollicitée pour suivi la réalisation des infrastructures militaires (Hôpitaux militaires).
- Du 15/02/2016 à 01/10/2017 : **Ingénieur promotion technique chez Groupe CHIALI.**
➤ Organisation et animation des journées techniques
➤ Formation des Agriculteurs sur les systèmes d'irrigation
➤ Traitement des réclamations technique
➤ Etude de marché sur les nouveaux produits a développés
➤ Faire des études des réseaux goutte à goutte pour les clients
➤ Prospection et soutenir les superviseurs pour le développement du réseau de distributions

- Du 01/10/2017 à ce jour : **Superviseur technico-commerciale secteur Agricole région Est chez Groupe CHIALI (CHIALI trading) :**

- Être en contact permanent avec les clients afin d'entretenir et fidéliser la relation avec eux.
- Réaliser les objectifs de vente qualitatifs et quantitatifs par client.
- Gérer et prendre en charge le portefeuille client (commande, recouvrement, règlement, ...).
- Tenir les clients informés quotidiennement de toutes les offres spéciales et les disponibilités en produit ainsi que les actions commerciales.
- Garantir le suivi des rejets et créances de ses clients ainsi que leurs règlements
- Développement de réseau de distribution
- Traitement des réclamations technique

PRINCIPE FORMATIONS

- Janvier 2016 :
 - Formation sur logiciel ArcGIS.
- 2017 - 2018 : des formations animer par P&P Ecole Performance et Perfectionnement.
 - Formation de la force de vente dans le domaine Agricole.
 - Formation sur la gestion de la relation client.
 - Formation sur les techniques de vente.

APTITUDES

- Conception, réalisation des ouvrages hydrotechniques.
- Conception, réalisation, diagnostic des systèmes d'AEP et stations de pompage.
- Conception, réalisation, diagnostic et extension des systèmes d'assainissement.
- Conception, gestion et exploitation des stations d'épuration et de traitement des eaux.

CONNAISSANCES INFORMATIQUES

- AUTOCAD, COVADIS. ArcGIS.
- Logiciels de dimensionnement et d'exploitation (Epanet, Watercad, Geoslope, Caprari).
- Office (Word, Excel, Power point.).

CONNAISSANCES LINGUISTIQUES

- **Arabe** : Lu ; écrit ; Parlé.
- **Français** : Lu ; écrit ; Parlé (langue d'études supérieures).
- **Anglais** : niveau intermédiaire.

MODULES D'ETUDIÉS

Mécanique du fluide, Hydraulique générale et appliquée, ouvrages hydrotechniques, alimentation en eau potable, assainissement, irrigation, drainage, traitement des eaux, épuration des eaux usées, béton et charpente, organisation de chantier, pompes et stations de pompage, automatisme, mécanique, matériaux de construction.