



Gérard VAUTRIN – 156, grande Rue – 54180 Heillecourt

Né le 08/05/69, 3 enfants

Port : 06.80.27.48.67 – Email : gerardvautrin@hotmail.fr

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL

Une expérience significative quant à la commercialisation de solutions techniques dédiées au traitement des eaux auprès des industriels, des exploitants et autres prestataires de services

COMPETENCES

TECHNIQUES

♦ Connaissances et maîtrise :

- Des principes et des technologies utilisées pour l'affinage, la purification et le traitement des eaux.
- Des dispositifs d'instrumentation mis en œuvre pour la mesure, le contrôle et la régulation des paramètres physico-chimiques liés au bon fonctionnement des installations.
- Formation au risque légionelle (validité 10/12/2020), Formation Risques Chimiques Niveau 1 (4/12/2019) et 2 (6/12/2020), Habilitations Electriques BE manœuvre – BT, TBT.

COMMERCIALES

- ♦ Autonomie (Travail en Home Office depuis 1998), disponibilité, réactivité, sens du service client. Soutien, conseil et analyse du besoin réel chez les clients.
- ♦ Suivi de Clients Grands Comptes Industriels sur l'Est de la France, négociation technique et commerciale auprès des services Achats, Direction, Services Commerciaux et/ou Techniques.

GESTION DE PROJET

- ♦ Veille technologique et commerciale.
- ♦ Prise en main de projets : De l'élaboration du cahier des charges jusqu'au fonctionnement en régime permanent du process vendu avec la collaboration des services techniques internes .

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Depuis Nov 2015
CDI

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL Grand Est – KURITA France SAS
(Traitement et conditionnement des eaux)

- ♦ Fidélisation, suivi et assistance technique auprès de la clientèle récurrente (CEMOI, ANETT, PROFIALIS...)
- ♦ Développement transversal des courants d'affaires chez clients existants.
- ♦ Développement des partenariats avec les prestataires exploitants (ENGIE, SODEXO, SPIE...)

► **Chiffre d'Affaire actuel de l'ordre de 500 K€/an intégrant les ventes récurrentes, spot et matériels.**

Juin 2012 – Oct 2015 **MISSIONS INTERIMAIRES en Lorraine**
Intérim

Jan 2012 - Avril 2012 **CHARGE D'AFFAIRES Alsace - CULLIGAN INDUSTRIES**
CDI
(Adoucissement, filtration, déminéralisation, osmose inverse, EDI)
◆ Apport d'un fichier prospects/clients potentiels concernant l'industrie pharmaceutique (LILLY, NOVARTIS, DAIICHI SANKYO), agro-alimentaire (MARS, WRIGLEY, TEREOS SYRAL), de traitement de surface (CADDIE, WANZL, ELECTROPOLI), de transformation (LANXESS, CONSTELLIUM) et papetière (DS SMITH, SONOCO, LANA)

→ Licenciement pour cause de restructuration.

Oct 2008 - Oct 2011 **TECHNICO-COMMERCIAL Région Est - AIR & EAU SYSTEMES**
CDI
(Instrumentation et robinetterie industrielle, dispositifs de dosage/mélange, pompes, filtres, conception/réalisation d'installations pilotes)
◆ Accompagnement, conseil et assistanat technique auprès des industriels, des exploitants (DALKIA, COFELY, IDEX), des intégrateurs et équipementiers (CLEMESSY, ACTEMIUM, SPIE)
◆ Gestion de projet pour la réalisation d'équipement pilote : définition du projet, mise au point du cahier des charges, étude de faisabilité/coûts, fabrication de l'installation et mise en route.

► **Vente de 15 pompes spécifiques (à rotor hélicoïdal et débit variable) à l'Ecole Nationale du Génie de l'Eau et de l'Environnement de Strasbourg pour un montant de 50 K€.**

Fév 2006 - Sept 2008 **CHARGE D'AFFAIRES Région Est – YARA, Division Nutriox –**
CDI
(Inhibition des nuisances olfactives et chimiques générées par l'H₂S sur les ouvrages d'assainissement des eaux)
◆ Promotion et prescription du dispositif auprès des Bureaux d'Etudes.
◆ Contrôles périodiques sur les installations existantes en vue d'optimiser le dispositif et de détecter d'éventuels traitements supplémentaires.

Jan 2003 - Déc 2005 **INGENIEUR COMMERCIAL Lorraine -PERMO BWT**
CDI
(Matériels et produits pour le traitement des eaux)
◆ Développement d'une clientèle d'exploitants (DALKIA, ELYO, COFATHEC, IDEX) et d'entreprises générales du bâtiment pour le secteur industriel.
◆ Détection, prise en main des projets industriels visant la réalisation ou la rénovation de filière complète de traitement des eaux.

► **Vente d'une installation d'osmose inverse d'une capacité de 50 m³/h pour l'alimentation en eau de process de l'usine SENOBLE située à Château Salins pour un montant de 200 K€.**

Fév 98 - Déc 2002 **TECHNICO-COMMERCIAL Région Est - AJK France SA**
CDI
(Compacteurs à déchets, bennes, remorques, bras hydraulique pour camions)
◆ Accompagnement des services commerciaux et techniques des prestataires de services en traitement/élimination des déchets (ONYX, SITA, COVED, VIDOR)
◆ Gestion de projet pour la mise en place de plateformes de traitement de déchets liées au référencement national auprès des enseignes AUCHAN, SYSTEME U, CARREFOUR, IKEA.

► **Progression du Chiffre d'Affaire passant de 150 K€ en 1998 à 700 K€ fin 2002.**

Jan 97 - Jan 98 CDDArdan	TECHNICO-COMMERCIAL Lorraine – FAR <i>(Ingénierie en Génie Chimique, filtration sur lit et développement des techniques membranaires osmose inverse, microfiltration, ultrafiltration).</i> ♦ Etude de marché pour la location d'installations pilotes mobiles, mise en œuvre de campagnes d'essais des industriels (Centrale thermique EDF Metz, Laboratoire Métallurgique à Woippy) visant à réduire le volume des effluents et leurs coûts d'élimination. ♦ Rédaction de bilans, présentation de l'optimisation du traitement et de son impact financier.
Mai 96 - Déc 96 CDD	CHARGE DE MISSION - NORDON <i>(Tuyauterie Industrielle - Usine de Nancy)</i> ♦ Recensement des effluents des ateliers de traitement de surface ♦ Rédaction d'un rapport pour la Communauté Urbaine de Nancy et les Voies Navigables de France.
Fév 95 - Juil 95 CDI	COMMERCIAL – CULLIGAN Sud Lorraine <i>(Adoucisseurs et filtres domestiques)</i> ♦ Prospection téléphonique et « porte à porte » auprès d'une clientèle de particuliers.
Juin 93 - Nov 94 Intérim	ALSTHOM POWER SERVICES Interventions sur chantiers <i>(Réparations et maintenance de chaudières industrielles)</i>

FORMATION

Sept 95-Avr 96	Formation en Organisation et Gestion de la Maintenance Industrielle - CESI Nancy
1992	DUT GENIE CHIMIQUE - Option Industries Chimiques - IUT du Montet Nancy
1989	BACCALAUREAT SERIE D - Lycée Jacques Callot - Vandoeuvre-lès-Nancy

AUTRES INFORMATIONS

Langues	Anglais : Niveau intermédiaire lu, écrit, parlé Allemand : Niveau débutant lu, écrit, parlé.
Informatique	Word, Excel, Utilisation de progiciels dédiés à la gestion commerciale.
Sports	Pratique du Futsal et autres loisirs sportifs (badminton, tennis, natation...).